### 高階文官培訓核心職能定義及關鍵行為指標

高階文官培訓核心職能分為「價值倫理與人格特質」、「共通核心職能」及「管理核心職能」3 大構面。其中,「價值倫理」(Value & Ethic)構面之職能以「V」代號表示;「人格特質」(Personality)構面之職能以「P」代號表示;「共同核心職能」(General Core Competency)構面之職能以「G」代號表示;「管理核心職能」(Managerial Core Competency)構面之職能以「M」代號表示。

# -、價值倫理(V)

	•
職能	定義
V1	以清廉、公正、行政中立自持,自動利益迴避,公平執行公務,
廉正	兼顧各方權益之均衡,營造全民良善之生存發展環境。
	關鍵行為指標
	V1-1.具有真誠、正直廉潔及公正的行為表現。
	V1-2.能致力於依法公平執行公務,嚴守行政中立。
	V1-3.堅守廉政倫理規範,不與職務有利害關係之人員為不當接
	觸。
	V1-4.能增進公共利益及兼顧各方權益,創造公平良善的發展環
	境。

職能	定義
V2	忠於憲法及法律,忠於國家及人民;重視榮譽、誠信、誠實並應
忠誠	具道德感與責任感。
	關鍵行為指標
	V2-1.應恪遵憲法及法律,效忠國家及人民。
	V2-2.重視團體及個人榮譽,並具備誠信及誠實。
	V2-3.具道德與責任感,能贏得別人的尊敬。

職能	定義
V3	時時以民眾福祉為念,親切提供服務;對人民之需要及所遭遇之
關懷	困難,以同理心及時提供必要之協助與照護,增進人民信賴感。
	並培養人文關懷與多元文化素養,以寬容、民主的態度,讓族群
	間相互尊重與包容,社會更加和諧。
	關鍵行為指標
	V3-1.具備同理心,提供親切、關懷、便民、主動積極的服務、協
	助與照護,以獲得人民的信賴及認同。
	V3-2.具備人文關懷,並秉持民主與寬容的態度體察民意,以調和
	族群及社會和諧。
	V3-3.促進內部和外部的良好關係、尊重個別之差異性和多元性,
	並促成合作。

## 二、人格特質(P)

職能	定義
P1	思考周延、重視細節、言行謹慎並能盡力堅持其專業。
嚴謹	關鍵行為指標
	P1-1.思考缜密周延,重視細節。
	P1-2.凡事謹言慎行,按部就班行事。
	P1-3.對於工作戮力堅持,處事具有忍耐度,能勇於承擔種種責任。

職能	定義
P2	願意與他人溝通,與人相處時亦能表現出溫暖和善、易於親近等
友善	特質。
	關鍵行為指標
	P2-1.能願意與他人溝通,傾聽分享他人的想法及感受。
	P2-2.能設身處地站在他人角度著想,對別人之處境感同身受。
	P2-3.容易與別人相處,為別人付出關心。

職能	定義
P3	具備高情緒商數,能妥善控管自身情緒,面對挫折具有容忍與恢
情緒穩	復的能力。
定	關鍵行為指標
	P3-1.具有高度情緒商數,能做好情緒控制,並控制自身脾氣及焦
	慮。
	P3-2.面對無法掌控或意料外狀況,能冷靜處理。
	P3-3.面對挫折能因應變局,能維持樂觀,並能抵抗內外部事件造
	成困擾帶來的壓力。

職能	定義
P4	能夠以正確心態面對工作,並以工作為榮,對於公共服務性質的
使命感	工作具有認同感,願意熱情參與及付出,且盡可能做到最好。
	關鍵行為指標
	P4-1.能以工作為榮,並信賴自己的才智足以應付。
	P4-2.對於公共服務性質的工作,能予以認同,願意熱情參與及付
	出,且具有強烈之興趣。
	P4-3.將工作內容視為應該善盡的責任,並盡可能做到最好。

# 三、共通核心職能(G)

職 能	定義
G1	具有系統性、整體性之思維能力,並具備分析環境變化及評估政
策略分	策影響之能力,在規劃政策時能適時提出合理懷疑,以採行相關
析	的因應計畫。
	關鍵行為指標
	G1-1.具有系統性、整體性之思維能力。
	G1-2.具備分析環境變化及評估政策影響之能力。
	G1-3.規劃政策時,能適時提出合理懷疑,力求政策之問延。
	G1-4.能夠找出工作相關資料間的關聯性,推演預測其趨勢。
	G1-5.能充分瞭解政策制定之原因及目的。

職能	定義
G2	能以全球化觀點瞭解影響組織的最新國際政策和趨勢,並能轉換
全球視	成本身業務可用之資訊,進而分析優劣因素作為政策參考。
野	關鍵行為指標
	G2-1.具系統性蒐集最新國外組織或政策之趨勢等資訊。
	G2-2.能將國外資訊轉換成本身業務可用之資訊。
	G2-3.能將轉換後資訊作為政策參考,並據以分析優劣因素。

職能	定義
G3	能將問題情境分解成較小部分,逐步探究問題情境所顯示的意
問題解	涵,確定問題發生的真正根源;辨識出會影響達成目標的可能障
決	礙;提出具體可行方案,並採取最適當的執行行動。
	關鍵行為指標
	G3-1.有系統的將各部分的問題情境組織起來;比較各部分間不同
	的特徵;分辨出優先次序及找出時間先後或因果關係。
	G3-2.不只瞭解事務的表象,並能深入探究其背後運作的機制。
	G3-3.能定義和分解完成工作任務所需要的技術與知識。
	G3-4.能獨立辨識問題或例外事件可能的因果關係。
	G3-5.能夠有邏輯且系統的解析工作上發生的問題與事件。

### 職能定義

### G4 決斷力

對可能產生潛在風險的各種事件或問題,能迅速做出決策,並採 取具體明確的預防措施,具有主動承擔決策後果的擔當和魄力。

### 關鍵行為指標

- G4-1.在做決斷之前,會先設想可能會發生的狀況,先瞭解團隊成員,並事先邀請相關利害關係人參與,向團隊說明領導人的決策並激勵他們。
- G4-2.在做決斷之前,會做出明確的「肯定或否定」決斷。
- G4-3.在做決斷之後,會在執行期間繼續參與,同時以冷靜與耐心 處理衝突。
- G4-4.在做決斷之後,願意聆聽各方意見,以進行調整。
- G4-5.在做決斷之後,具有主動承擔決策後果的擔當和魄力。

### 職能定義

## G5 政策行 銷

運用行銷理念和方法,透過目標群體的選擇及行銷組合工具的運用,爭取組織成員和目標群體對公共政策的接納與支持,有效達成政策目標。

#### 關鍵行為指標

- G5-1.能夠具體分析說明相關資訊,並能瞭解行銷相關理念和方法。
- G5-2.能幫助目標群體及組織成員瞭解政策內涵,促使政策有效執 行。
- G5-3.能運用及採取適當的行銷工具,以爭取組織成員和目標群體 對公共政策的接納與支持。

### 職能定義

## G6 溝通協 調

能與其他成員有系統的運用語言、文字、動作或圖像等符號,彼此交換和分享訊息、觀念、想法和態度,以確保溝通效率;能與其他部門協調及共同合作,以達成組織目標。

#### 關鍵行為指標

- G6-1.願意傾聽,能夠給予溝通對象表達意見與想法的機會,同時 能站在溝通對象的角度思考。
- G6-2.能針對不同對象選擇適合的口語與非口語表達方式,完整陳 述想要告知的訊息。
- G6-3.溝通時,能以客觀清晰且縝密的邏輯或輔助資訊,影響他人 接受想法,達成共識。
- G6-4.溝通時,能確保共事的對象均對溝通內容的認知一致且無誤,及短時間內確保溝通有效。
- G6-5.於嘗試溝通後,若還是無法與對方達成共識,能運用其他管 道協商。

職能	定義
<b>G7</b>	勇於跳脫既有思考及固定模式,找出更佳運作方式;能接納不同、
創新能	創新的工作方式,主動建置具創意的工作環境,鼓勵他人突破工
カ	作現況,提出新的機會或模式。
	關鍵行為指標
	G7-1.勇於跳脫既有思考及固定模式,找出更佳運作方式。
	G7-2.能接納不同、創新的工作方式。
	G7-3.主動建置具創意的工作環境,將新的意見或想法落實於工作
	中。
	G7-4.能鼓勵他人突破工作現況,提出新的機會或模式。

職能	定義
G8	英語或其他外語能力運用成熟,在日常生活情境中溝通無礙,具
外語能	備一般聽、讀、寫、說能力。
カ	關鍵行為指標
	G8-1.在日常生活或工作情境中,能聽懂社交談話,並能大致聽懂
	一般的演講、報導及節目等。
	G8-2.在日常生活或工作情境中,能閱讀書信、文件、摘要、會議
	紀錄、說明書及報章雜誌等。
	G8-3.能寫一般的工作報告及書信等。日常生活與工作相關的事
	物、時事及較複雜或抽象的概念,皆能適當表達。
	G8-4.在日常生活或工作情境中,對與個人興趣相關的話題,能流
	暢地表達意見及看法,並能接待外籍人士、介紹工作內容、洽
	談業務、在會議中發言,並能做簡報。

# 四、管理核心職能 (M)

職能	定義
M1	規劃並支持部屬技巧與能力的發展,使其能夠更有效達成目前或
發展人	未來工作或角色的職責。
オ	關鍵行為指標
	M1-1.與部屬一起找出有待加強的領域,瞭解發展需求並訂定明確
	的發展目標。
	M1-2.與部屬一起找出可完成發展目標的機會,瞭解所處環境可提
	供的支援或將遭遇的阻礙,以訂定適當的發展活動。
	M1-3.協助部屬取得資源來支持個人的發展計畫,確保可取得發展
	的機會,提供協助幫助個人克服學習的障礙。
	M1-4.針對部屬的發展目標,即時回饋其表現良好與待改善之處,
	並視需要調整發展計畫。

職 能	定義
M2	能夠正確辨識團隊文化及瞭解個別成員的能力及特性;運用適當
團隊建	且具有彈性的互動模式以建立共識;激勵及指引團隊成員成功的
立	完成任務。
	關鍵行為指標
	M2-1.能夠洞察團隊內的合作氣氛,引導團隊成員建立相互支持的
	合作關係
	M2-2.透過細微觀察,確實掌握團隊中不同成員的特性,給予合適
	的工作任務。
	M2-3.在要求部屬執行任務時,能親自帶領、示範或給予指導。
	M2-4.能夠激勵並引領團隊成員順利完成其工作任務。
	M2-5.化解團隊成員的歧見或衝突,形成團隊共識。

職能	定義
M3	能協同部屬設定工作績效目標及衡量方式,找出達成目標之方
績效管	式,再據以評估該部屬的表現,且定期追蹤目標執行進度與成效,
理	並適時提供資源與回饋。
	關鍵行為指標
	M3-1.能夠將高層次的施政計畫轉化為具體「績效目標」之能力。
	M3-2.能夠協同部屬找出達成目標之方式。
	M3-3.能夠客觀準確評估部屬個人之績效。
	M3-4.能夠有效追蹤並管控部屬個人之績效,以確保績效目標之執
	行。
	M3-5.能夠確實依據部屬個人的績效給予適當的回饋。

### 職能定義

## M4 建立協

能找出機會並採取行動,與不同領域之團隊、部門、單位或組織間建立合作關係,幫助組織達成目標。

## 力關係

### 關鍵行為指標

M4-1.分析自己和組織的狀況,找出需要建立或加強的人脈關係, 以利目標達成。

M4-2.與可能合作的夥伴分享資訊,說明合作的利益及可能產生的問題,釐清雙方的期望及合作範圍,以確保符合彼此的需求。

M4-3.共同發展行動計畫,以達雙方的合作目的;贏得合作夥伴對雙方責任與所需資源的共識。

M4-4.將組織的目標置於單位目標之前,並鼓勵他人支持與夥伴間 的共同決議。

M4-5.運用有效的方法來追蹤或評估協力關係及目標達成的狀況。

### 職能定義

## M5 領 導 變 革

為因應內外環境變化,能鼓勵部屬採取必要的調整及對策;領導 部屬進行計畫性之變革。

#### 關鍵行為指標

M5-1.能鼓勵部屬重新探究既定的工作流程或假設,勇敢問「為什麼」來挑戰他人的想法,直到發掘出真正的原因。

M5-2.能立即有效的整合運用資源,並修正調整作業方向或組織運作方式。

M5-3.協助部屬克服對改變的排斥,並以同理心看待其面對改變時 所產生的失落感。

M5-4.能試著讓改變的複雜性、矛盾及似是而非的情形降至最低, 並減少這些情形所造成的影響;能澄清改變的方向,並讓改變 過程順暢。

### 職能定義

## M6 跨域治 理

能與不同專業領域進行資訊分享,進行有效的橫向溝通與治理, 促使部門之間,或私部門及非營利組織間,能相互合作以跨越本 位主義的阻礙,提供更好的公共服務。

#### 關鍵行為指標

M6-1.能與不同專業領域建立良好的關係,並維持資訊共享及長期 互動模式。

M6-2.摒棄本位主義,能與不同專業領域進行有效的橫向溝通與治理。

M6-3.善用各公部門、私部門或非營利組織之資源,並予妥善管理 及分配,以提供更好的公共服務。

職能	定義
M7	能夠發展組織的願景並清楚勾勒其重要性,確保策略、目標、行
型塑願	動計畫與願景一致,並透過示範鼓勵部屬實踐願景。
景	關鍵行為指標
	M7-1.能夠明確勾勒組織未來發展方向。
	M7-2.設定之願景能夠具體轉化為可執行之策略。
	M7-3.能夠設定具有高品質的發展願景。
	M7-4.能夠使部屬對願景產生認同感,願意共同努力,並透過示範
	鼓勵其實踐願景。

職能	定義
M8	能有效預測並針對潛在或當前的危機,加以預防或因應解決,透
危機管	過大眾傳播媒體傳遞正確訊息等各種有效作為,以達成解除危機
理	的目的。
	關鍵行為指標
	M8-1.能對危機的發生有所預見,並採取有效的防範措施或因應對
	策。
	M8-2.危機發生時,能在最短時間之內整合運用資源,並作出適當
	決策與執行步驟。
	M8-3.透過大眾傳播媒體傳遞訊息,正確有效地應對。
	M8-4.能化危機為轉機,適時修正調整政策方向或組織運作方式。

職能	定義
M9	面對立場不同者能找出彼此的關注焦點,營造開放環境,運用談
談判能	判技巧以說服對方,尋求彼此願意接受的折衷或雙贏方案,達成
カ	協議並取得承諾。
	關鍵行為指標
	M9-1.面對立場不同者能找出彼此的關注焦點,營造開放環境。
	M9-2.具備談判中語言或文字的表達能力,運用技巧以說服對方,
	化解彼此歧見。
	M9-3.尋求彼此願意接受的折衷或雙贏方案,達成協議並取得承
	諾。